

ARTICULOS EN COMBO – COMBO – ARTICULOS DE PROCESO

La funcionalidad de artículos en COMBOS / INSUMOS /ARMADOS se usa para resolver dos cuestiones:

El stock de insumos y producto final elaborado,

Y actualización de precios del producto final a partir del costo de sus insumos.

Tomé el ejemplo del artículo combo 55015 "LAURIL ETOXI AL 70% FRACCIONADO KGR." Si vemos cómo está constituido el artículo podemos ver que este producto fraccionado, está compuesto por el mismo producto que ingresa en su envase original. Es decir, compramos el artículo en envase original (artículo que aumenta su stock a partir de un Remito de Compra o Factura de Compra Remito) y lo fraccionamos, generando así el artículo 55015.

De modo que el artículo PADRE en envase original, es un artículo de compra/venta común. Y el artículo **HIJO** fraccionado, es un artículo **COMBO**.

•	×
Código 55015 LAURIL ETOXI AL 70% Fraccionado Kgr.	
Detalles Compre Ventas Código Nomenclador	Controla Stock
Unidad de Medida Kgrs. Equivalencia de Venta 1,00000 Iva Venta 21 % Componentes del C Moneda de Venta DOL Porcentaje de Beneficio 21,44 Importe Sin Iva 1,04 Importe Con Iva 1,26 Comision de Venta 0,00 Fecha Actualización Importe 14/11/2016	ombo Descripción Cantidad RIL ETOXI AL 70 % Envase Original 0,5000 ↓ va Partida Automatica
Combo No Actualizar Importe Bas De Proceso Total Compra 0,8542 Precio Sin Iva Guardar Cancel	Vemos cómo en la solapa de VENTAS, el componente de este artículo es el artículo 55016, artículo PADRE. Está compuesto por 0.5 de su PADRE. Es decir del artículo PADRE pueden resultar 2 HIJOS fraccionados. El costo de este artículo en COMBO resulta de la sumatoria del costo de sus COMPONENTES/INSUMOS/PADRES . Porque un artículo COMBO puede y suele contener más de un artículo COMPONENTE/INSUMO/PADRE.



Para Agregar los COMPONENTES/INSUMOS/PADRES debes hacerlo en el recuadro de "Componentes del Combo" haciendo click derecho con el mouse y seleccionando la función **"Agregar Artículo",** como se muestra en la imagen a continuación.

V.	X
Código 55015 LAI	JRIL ETOXI AL 70% Fraccionado Kgr.
Detalles Compra Ventas	Código Nomenclador 🗌 Controla Stock
Unidad de Medida Equivalencia de Venta Iva Venta	Kgrs. 1,00000 21 % Componentes del Combo
Moneda de Venta Porcentaje de Beneficio	DOL Código T Descripción T Cantidad ^Q 、 ¥ 55016 LAURIL ETOXI AL 70 % Envase Original 0,5000
Importe Sin Iva Importe Con Iva	1,04 and Agregar Artículo
Comision de Venta Fecha Actualización Importe	14/11/2016
Artículo de Baja Ll Lleva Certificados Ll Combo No Actualiz	eva Periodos 📋 Lleva Partida 📄 Lleva Partida Automatica eva Serie Guarda Historial de Precio car Importe Buse 🖉 De Proceso O Compra O Venta O Compra v Venta
Total Compra	0,8542 Precio Sin Iva 1,04 Precio Venta 1,26

Visualicemos las cantidades en nuestro depósito:

🎁 Lista	de Artículos							-	[X
Familia		Sub-Rubro		1	👻 💌 Fill	tra Baj	Disponible	s:	7.580,000	
	Rubro	▼ Marcas		1	-			Reservado	05:	
Códig	o de Barra									
Códigos	lauril e	toxi 70 kgr.			Fabricante					Refrescar
[‡] Id	م 🕈 Código ۹	Descripción	م ^{\$} Mo	n.C [‡] Im	porte.C 🤦	Åon.V	₱ Precio q	Precio C\Iva	۹, 🕈	Familia 🛠
3857	55015	LAURIL ETOXI AL 70% Fraccionado Kgr.	DC	L	0,8542	DOL	1,04	1,2	6	
	55044	LAUDUL ETOXIAL 70.00 Environe Ordering L. Kern			1,5417	DOL	1.65	2,0	0	
	55016	LAURIL ETOXI AL 70 % Envase Original Kgr.	. 00	_			.,			
3858	de Artículos	LAURIL ETOXI AL 70 % Envase Original Kgr	. 00					_		×
3858	de Artículos	Sub-Rubro	. 00		- 🗸 Filtr	ra Baja	.,	Disponibles	:	× -100,0000
Familia	de Artículos Rubro	Sub-Rubro	. 00		r 🖉 Filtr	ra Baja		Disponibles Reservados	:	× 100,0000
 3858 Lista Familia Código 	de Artículos Rubro	Sub-Rubro	. .		Filtr	ra Baja		Disponibles Reservados	:	× 100,0000
3858 Sassa Lista Familia Código Códigos	de Artículos Rubro o de Barra lauril e	Sub-Rubro Marcas	. 00	- 	Filtr	ra Baja	.,,	Disponibles Reservados		× 100,0000
Sassa Sassa Familia Códigos d	de Artículos Rubro o de Barra lauril e	Sub-Rubro Sub-Rubro Marcas toxi 70 kgr. Descripción	. الم مرا [¢] Mon	FC [‡] Imp	abricante	ra Baja	Precio a	Disponibles Reservados		× •100,0000 Refrescar Familia ¥
3858 S858 Lista Familia Código Códigos d 3857	de Artículos Rubro o de Barra lauril e \$5015	Sub-Rubro Sub-Rubro Marcas toxi 70 kgr. Descripción LAURIL ETOXI AL 70% Fraccionado Kgr.	. الم مراجعة DOI	- F .C * Imp	abricante	ra Baja Îon.V	Precio q	Disponibles Reservados Precio C\Iva 1,26		× -100,0000 Refrescar



Podemos ver qué nuestro artículo HIJO –fraccionado- está en negativo porque se han vendido 100 unidades, pero no se ha repuesto. La forma de reponerlo, no es mediante una ACTUALIZACION manual ni mediante un REMITO o FACTURA de Compra Remito, sino a través de un proceso de ARMADO. Ya que hemos indicado que el artículo es **DE PROCESO**.

El ARMADO es una transacción más que se realiza siempre en el módulo ALMACENES, en AJUSTES.



Vamos a verificar el aumento/descuento de unidades en ambos artículos desde nuestra ventana de STOCK.



Aumentó nuestro artículo 55015 **HIJO**, contrarrestamos las -100 unidades. Y el **PADRE** 55016, disminuyó efectivamente 50 unidades en su stock.

Lista de Stock por Artículos

l			lia			🔻 Sub-Ru	ibro			
Códigos lauril 70 kgr. Rubro			o	▼ Marcas						
	¢ Código ▼	¢ Descripción ▼	∙ Unidad∾	¢ Dispon	Je 9.	≠ Reservado �	≑ Seg-Unid. �	¢ Seg. Disponible �	≑ Seg. Reservado⊄	×
÷	55016	LAURIL ETOXI AL 70 % Envase Original Kgr.	KGR	7.53	0,0000	0,0000		0,0000	0,0000	l î
	55015	LAURIL ETOXI AL 70% Fraccionado Kgr.	KGR		0,0000	0,0000		0,0000	0,0000	

Х



¿Por qué debemos generar el comprobante ARM o proceso de ARMADO?

Básicamente porque indicamos en la ficha del artículo que sería un artículo DE PROCESO. Y el comprobante ARM –armadofunciona como un registro de producción.

	🗌 Artículo de Baja 👘)Lleva Periodos	Lleva Partida	🗌 Lleva Partida Automatica
l	Lleva Certificados)Lleva Serie 📃 🤇	Guarda Historial	al de Precio
l	Combo 🛛 No Actu	Jalizar Importe Base 🖉 I	De Proceso	🔘 Compra 🔘 Venta 🔘 Compra y Venta

¿Podemos elegir que NO sea de proceso? SI podemos.

🗌 Artículo de Baja	🗌 Lleva Periodos	🗌 Lleva Partida 🛛 🤇	🗌 Lleva Partida Automatica
Lleva Certificados	🗌 Lleva Serie	🗌 Guarda Historial d	de Precio
🖸 Combo 🛛 🗹 No	Actualizar Importe Base	De Proceso	🔘 Compra 🔘 Venta 🗿 Compra y Venta

¿Cómo se comportan el artículo PADRE y el artículo HIJO si éste último no es de proceso?

Destildando el chek "de proceso" dentro de la ficha de mi artículo HIJO y guardando el cambio, haremos un movimiento de stock por ejemplo un RV (REMITO DE VENTA):

AGUIRRE MIRYAN TERESITA MON 27221758264

Cliente	te 203 AGUIRRE MIRYAN TERESI					🔽 🗩 Fecha de Remito 🛛 14/11/2016 🛗						📄 No Auto-Numera		
Comprobante	RV	F 🔽 R	0001		00013584	Nro Sec.						1,00		
Depósito	Depósito	o Central										Mantener Remito		
Código	De	escripción				Im	porte S/Iva	(+/-)	Venta S/Iva	Cantidad				
Código de Artío	ulo D)escripción de	? Artículo				0,00	0,00	0,00	0,0000		.		
Códi	go	÷			Descripción				¢ Precio S/Iva९	Cantidad	¢ ∪/M �	¢ Importe Total � ♀		
➡ 55015		LAURIL ETO	XI AL 70% Fra	ccionado	Kgr.				15,97	10,0000	NGR	159,73		

En este RV estamos vendiendo/entregando 10 unidades de nuestro artículo HIJO.

Y si verificamos en el stock...

	🚛 📕 Lista de Stock p	por Artículos				_		×		
			Familia	1	▼ Sub-	Sub-Rubro				
E	Códigos	lauril 70 kgr.	Rubro		👻 Marc	as				
	¢ Código ▼	¢ Descripción	¢ Unidad⁰∖	Disponible ۹	Reservado 🔍 Seg-Unid. 🤇	¢ Seg. Disponible ९	≑ Seg. Reserva	do९、¥		
						0.0000		000		
jE	55016	LAURIL ETOXI AL 70 % Envase Original Kgr.	KGR	7.525,0000	0,0000	0,0000	0,0	000		

Podemos ver en la página anterior que teníamos 7530 unidades en nuestro artículo PADRE, y ahora tenemos 7525 unidades. Es decir, disminuyeron los 0.5 U x 10 U que hemos sacado por el RV. Recordemos que nuestro artículo HIJO está compuesto de 0.5 U del PADRE.

×



En este caso en el que NO trabajamos con ARMADOS, el stock es directo. Se refleja siempre en los PADRES. No hay movimientos de stock en los hijos. Los HIJOS sirven para en este caso, para definirlos con un precio distinto (precio final o beneficio) y que queden reflejados en estadísticas de venta. Además se respeta la actualización de costo, es decir, toma el costo de sus COMPONENTES que son los artículos que se COMPRAN.

<u>RECUERDA</u>: El ARMADO independiza al artículo HIJO de su PADRE. Si bien toma el costo a partir de sus COMPONENTES y el precio de costo justamente se actualiza a través del PADRE, las transacciones de stock (ingreso o egreso) se reflejan en forma independiente.

¿Cuál funcionalidad me conviene usar?

La diferencia es sólo en cómo vemos el stock. Lo que se recomienda es en función a tu proceso productivo si lo tienes, es decir, si eres una fábrica que produce sus artículos por pedido o previo a su venta mostrador se recomienda usar ARMADO.

Una forrajería por ejemplo, que vende unidades sueltas, no hace falta hacer ARMADO porque la venta es espontánea, no sabe cuántos kgs. Venderá hasta que no está cliente efectuando la compra. Si en cambio, ya embolsa de a 100 Kgs. , 500 kgs. y 1 kgs. por ejemplo, conviene que use ARMADO porque justamente el arma previamente sus artículos HIJOS y existen físicamente en góndola.

ACTUALIZACION DE PRECIOS EN ARTICULOS HIJOS

Para que el artículo **HIJO** se actualice automáticamente con el costo del COMPONENTE/INSUMO/PADRE debemos <u>descarta</u>r la opción "No Actualizar Importe Base", ya que esta funcionalidad no se cumplirá con este parámetro. Nuestro artículo en cuestión será un COMBO, puede ser de proceso o no, pero SI actualizaremos importes bases (costos).

Código <mark>55015</mark>	LAURIL ETOXIAL 70% Fraccionado Kgr.
Detalles Compra	Ventas Código Nomenclador Controla Stock
Detalle	
Descripción detalla	da del Artículo
Codigo de Barra	55015
Familia	
Rubro	
Sub-Rubro	
Marca	
Fabricante	
Unidad medida	Peso II/M 0 0000 Cant x Buito 0 00
Artículo de Baja	Lleva Periodos Lleva Partida Lleva Partida Automatica
	s Lieva Serie Guarda Historial de Precio
	Compra Venta Compra y Venta
Total Compra	0,7707 Precio Sin Iva 0,94 Precio Venta 1,13
	Guardar 🖌 Cancelar 🔇



En la imagen de debajo, podemos ver en la lista de artículos cómo el importe base o importe compra o costo, es exactamente la mitad al importe base de su PADRE. Esto porque sabemos que nuestro **HIJO** equivale a 0.5 unidades del artículo PADRE.

🔋 Lista de Artículos —												
Familia		Sub-Rubro		🔽 🗷 Fili	tra Baj	ja	Disponibles:					
	Rubro	▼ Marcas					Reservados:					
Código de Barra												
Códigos	lauril 7	0 kgr.		Fabricante				Re	frescar			
[‡] Id	م [‡] Código ۹	🕈 Descripción ۹	[‡] Mon.C	[‡] Importe.C ۹	Non.V	Precio q	Precio C\Iva 🍕	≑ Far	nilia			
3857	55015	LAURIL ETOXI AL 70% Fraccionado Kgr.	DOL	0,7707	DOL	0,94	1,13		÷			
3858	55016	LAURIL ETOXI AL 70 % Envase Original Kgr.	DOL	1,5414	DOL	3,08	3,73					

Supongamos ahora que nuestro artículo padre aumentó su costo a \$2.5. Lo cambiaremos manualmente en la ficha del artículo **PADRE**, pero recordemos que existen varias formas de cambiar precios (detallado en instructivo ACTUALIZACION DE PRECIOS).

Para cambiarlo manualmente, simplemente iremos a la lista de artículos en el módulo de **ALMACENES**, nos posicionamos en el artículo en cuestión, y mediante el botón **MODIFICAR**, hacemos el cambio en la solapa correspondiente al dato que vamos a cambiar: solapa **COMPRA**. Hecho el cambio, damos **GUARDAR**.

Código	55016	LAURIL ET	XI AL 70 % Envase Original	Kgr.		
	_	_	_	_	_	_
Detalle	Compra //enta	s	Código Nomenclador			Controla Stock
	\smile					
Unida	ad de Medida Comp	ra Kgr	5.			
Equiv	valencia de Compra		1,00000			
Stock	k Mínimo		0,0000	Importe Base		2,5000
Stock	k Máximo		0,0000	Porcentaje +/-	Formato: -6 +	-9+6+-2
Iva C	Compra	21 9	í 🔽			
Impo	rte de Compra		2,5000 📑	Importe Descuento		0,0000
Mone	eda de Compra	DOI		Tipo de Compra		
Impu	esto Interno %		0,0000 📑			
Impu	esto Interno Impor	te	0,0000 📑			
🗌 Artíc	culo de Baja) Lleva Peri	odos 📄 Lleva Partida	🗌 Lleva Partida Au	itomatica	
Lleva	a Certificados) Lleva Seri	e 📄 Guarda Histor	rial de Precio		
Com	bo			Compra	🔘 Venta 🕻	Compra y Venta
Total C	ompra	2 500	Precio Sin Iva	5.00 Bro	acio Venta	6.05
Total Co		2,300		3,00 PR		6,05
			<u>G</u> uardar 🖌	<u>C</u> ancelar 🔊		



Y vemos que impacto el cambio en el HIJO también.

^{\$} اه م	Código ۹	 Descripción 	[‡] Mon.C	* In	porte.C 🤦	λ̈́on.	v [‡] Precio ۹	م Precio C\Iva۹	🕈 🛛 Familia 🛠
3857	55015	LAURIL ETOXI AL 70% Fraccionado Kgr.	DOL		1,2500	pol	1,52	1,84	÷
3858	55016	LAURIL ETOXI AL 70 % Envase Original Kgr.	DOL		2,5000	DOL	5,00	6,05	
1									

Por supuesto que a partir de allí, se actualizar los precios de lista final en base al porcentaje de UTILIDAD o BENEFICIO que posean individualmente cada uno.

Muy probablemente los artículos fraccionados (UNIDAD, KGS., LTS.) tengan una utilidad mayor a los artículos que se vendan envasados o cerrados (BOLSA, CAJA, BIDON).

Si en cambio, dejamos tildado el parámetro "No Actualizar Importe Base", el cambio en el PADRE no modificará al HIJO.

	🖸 Combo	No A	ctualizar Importe Base 🗌 De Proceso							
l	^{\$} اه ۹	🕈 Código 🤦	¢ Descripción ۹	Mon.C	¢ Ir	porte.C ۹	Ĵon.∨	◆ Precio へ	Precio C\Iva٩	Familia ¥
I	3857	55015	LAURIL ETOXI AL 70% Fraccionado Kgr.	DOL		1,2500	DOL	1,52	1,84	
P	\$ 3858	55016	LAURIL ETOXI AL 70 % Envase Original Kgr.	DOL		10,0000	DOL	20,00	24,20	

Por supuesto que también existe el parámetro, que de hecho NO es el más usado, que actualiza el costo del artículo **HIJO** a partir del costo del artículo **COMPONENTE/INSUMO/PADRE**, pero <u>NO SE MODIFICA EL PRECIO FINAL DEL HIJO</u>. Es decir, disminuye el beneficio de éste.

Seguimos con el artículo 55015 que está conformado por su PADRE cuyo costo es de \$100. Pero el costo del **HIJO** es de \$50 porque equivale a 0.5 unidades del PADRE. Es decir, siempre va a valer la mitad que lo que el PADRE. Y al tener un %100 de utilidad o beneficio, el HIJO tiene un precio de venta de \$100 + iva.

Porcentaje de Beneficio	100,00	
Importe Sin Iva	100,00	
Importe Con Iva	121,00	
Comision de Venta	0,00	
Fecha Actualización Importe	14/11/2016	
Artículo de Baja	eva Periodos 🛛 🗍 Lleva Partida	🗌 Lleva Partida Automatica
🗌 Lleva Certificados 🗌 Ll	eva Serie 📃 Guarda Histor	ial de Precio
Combo 🗌 No Actualiz	tar Importe Base 🗌 De Proceso	🔘 Compra 🔘 Venta 🖸 Compra y Venta
Total Compra	50,0000 Precio Sin Iva	100,00 Precio Venta 121,00



Ahora bien, si el PADRE aumentara su costo a \$200, el **HIJO** tendría un costo de \$100. Pero en este caso no queremos que cambie nuestro precio de venta final del artículo **HIJO**. Con lo cual se acomoda el % de beneficio o utilidad, para que el precio final NO se modifique. En este ejemplo extremo nuestro beneficio queda en %0 y se actualiza el costo y se mantiene el precio final de \$100 + iva.

Porcentaje de Beneficio	
Importe Sin Iva	100,00
Importe Con Iva	121,00
Comision de Venta	0,00
Fecha Actualización Importe	14/11/2016
🗌 Artículo de Baja 🛛 🗌 LI	eva Periodos 📄 Lleva Partida 📄 Lleva Partida Automatica
🗌 Lleva Certificados 🗌 Ll	eva Serie 🗌 Guarda Historial de Precio
🗹 Combo 🗌 No Actuali:	ar Importe Base 🗌 De Proceso 💿 Compra 💿 Venta O Compra y Venta
Total Compra	100,000 Precio Sin Iva 100,00 Precio Venta 121,00

Por supuesto que un artículo que no genere ganancia no conviene comercializar.

La idea de este ejemplo es que existe la posibilidad de aunque me aumenten los costos de mis insumos, congelar los precios de venta de los artículos que produzco. Por supuesto respondiendo a una estrategia comercial que es propia de cada comercio.

RECUERDA: Este parámetro es individual de cada artículo, podemos tener todos los artículos para que se actualicen precios SIEMPRE a partir del **PADRE** y ello impacte sobre el precio final manteniendo nuestra utilidad. Y podemos en ciertos artículos elegir que el cambio del costo del **PADRE** no afecte el precio final de **HIJO**. Un caso en el que podríamos utilizar esta última opción, es una compra de un insumo con un descuento importante que no queremos que se traduzca en el precio final de venta. O un variación de nuestro costo muy fluctuante en un periodo indefinido que queremos absorberlo nosotros como comerciantes. De modo que si nuestro % de beneficio o utilidad varia en 1, 2 ó 3 puntos hacia arriba o hacia abajo, no lo reflejamos en nuestra lista de precios final.

Un artículo COMPONENTE/INSUMO/PADRE podría ser el transporte por ejemplo. Pueden ser servicios, no sólo artículos. Y podemos considerar un precio estimado de acuerdo a nuestras Órdenes de Compra y considerarlo dentro de nuestro costo de fabricación, pero no queremos impacte en el precio final. Esto nos sirve para conocer a través de las estadísticas de venta qué utilidad tuve en mis ventas.

PROCESO DE ARMADO A PARTIR DE UN PEDIDO

El proceso de ARMADO a través de un PEDIDO de un cliente es muy sencillo. Posicionados sobre el cliente y mediante la botonera del PROCESO COMERCIAL DE VENTAS asociado a este cliente, en el botón de **PEDIDOS** accederemos a la lista de pedidos de este cliente en particular. Y con el botón **AGREGAR**, generaremos un **PEDIDO** nuevo.



Este pedido que generamos se enlistará bajo el estado de <u>PENDIENTE</u>. Puesto que puede ser entregado en forma parcial, con lo cual hasta que no esté totalmente <u>REMITIDO</u> (entregado) este seguirá pendiente de entrega.

Entregado totalmente, figurará como <u>REMITIDO</u>. Y cuando se proceda a realizar la FV (Factura de Venta) el **PEDIDO** cambiará al estado de <u>FACTURADO</u>.

Es decir podemos visualizar en nuestra lista de **PEDIDOS**, los mismos según los estados para llevar el control de nuestra logística de entrega de mercadería. El cambio de estados es automático conforme vamos llevando adelante todo el proceso, pero puede modificarse manualmente si es necesario.

La imagen a continuación es la ventana de "Lista de Pedidos de Venta" en este caso de un cliente en particular.

and the second	act caldos de tella	(0011101110110	moerneeron)							L /
Cliente	Dato Requerido	Sec	- ₽	Fecha Desde	14/11/2016		Entrega Desde		٩	<u>B</u> uscar
Estado	Pendiente	Ru Ru	ıta	Techa hasta	-	<u></u>	Littiega Hasta	Vendedor		
* IDPE	D ۹ 🕈 Nro Sec. ۹	ې Fecha ۹	¢ Clie	ente	م 🕈 م	\$ م	¢ Importe ۹	¢ Localidad	٩	Estado 🛠
21	03	14/11/2016	BURRAFATO JORGE	HECTOR	0001	0000003	18.634,00		Per	ndiente
					Esta p nos re de la b gestio] Generar Arm] Modificar E] Ver Armado] Conformac 0] Ruta del R equeña v equeña v ecuerda la potonera nar nuest	entana pop up s teclas rápida principal para cro PEDIDO.	s		
Total:							18.634,00			×
Impr	ime Todos rimir 🍖		<u>Ag</u> regar	<u>M</u> odificar		minar –	<u>V</u> er	€		
<u>H</u> oja	Ruta 🦚	[F2] Armar	[F5] E	stado	[F6] Ver Armac	los	[F8] Proceso	[F10] Ruta		

Lista de Pedidos de Venta (BURRAFATO JORGE HECTOR)

El **PEDIDO** de ejemplo en imagen contiene a nuestro artículo **HIJO**, que es un artículo **DE PROCESO**. Con lo cual lo que sucede a la gestión del pedido es el ARMADO. Con F2 o mediante el botón **ARMAR**, generamos el ya conocido comprobante **ARM**.



RECUERDA: Algunas páginas atrás lo hicimos mediante un <u>AJUSTE MANUAL DE STOCK</u>, desde el módulo **ALMACENES**, porque se trataba de un armado de producción. Es decir previo a la venta mostrador. En este caso vamos a armar las cantidades justas que nuestro cliente nos ha pedido.

Una vez guardado el ARM, nuestro PEDIDO cambia de estado...

10	🤱 Lista de Pedidos de Venta (E	BURRAFATO JORGE	HECTOR)						_		×
di	Cliente Dato Requerido		Fecha Desde				Entrega Desde		٩	<u>B</u> usc	car
-	Numero 00000000 Numero S	ec.	Fecha Hasta	14/11/201	16 🔢		Entrega Hasta			_	
l	Estado Armado	Ruta					Ve	ndedor			
I	TIDPED 🔍 🔻 Nro Sec. 🔻	🔻 Fecha 🔍	Cliente	٩,	م "	٩ م	ې Importe	Localidad	2	Estad	\$ ot
I	2103	14/11/2016 BUF	RAFATO JORGE HECTOR		0001	0000003	18.634,00		Arm	ado	

Este ARMADO por supuesto, reserva los COMPONENTES/INSUMOS/PADRES del stock.

Lista de Stock por Movimien	tos por Articulo	os (LAURII	L ETOX	I AL 70 % I	Envase Origina	al Kgr.	.)			_		×
								Desde	1 4/11/2016 Ha	asta 14/11/2016	<u> </u>	<u>B</u> uscar
¢ Depósito ۹	≑ Fecha ९	¢ Q	٩	,	۹	¢ U/M۹	Disponible of Ingreso	Disponible Egreso	Reservado Ingreso	Reservado Q Egreso Egr	≑ Tot	al ۹.¥
Depósito Central	14/11/2016	RV	R	0001	00013584	KGR		5,000			5.92	2,5000
Depósito Central	14/11/2016	PED	Х	0001	0000003	KGR			5,00		5.92	7,5000
Depósito Central	14/11/2016	ARM	x	0001	0000002	KGR				5,00	5.923	2,5000

Y mediante la botonera de PEDIDOS, debemos ir a los armados pendientes de entrega para remitirlos o facturarlos...

[F2] Armar	[F5] Estado	[F6] Ver Armados	[F8] Proceso	[F10] Ruta

Al tratarse de comprobantes distintos, tenemos sus respectivas Listas y éstas ordenadas en base al HILO COMERCIAL DE VENTAS natural:

Lista de Pedidos

Lista de Armados

Lista de Remitos

Lista de Facturas

Y cada comprobante en su lugar.

Sin embargo, no es necesario pasar por cada comprobante obligatoriamente para realizar la venta. Todo depende de tu actividad y del nivel de organización que tengas en tu gestión.

Continuemos con el proceso de ejemplo...



🤱 List	ta de Pedidos Arm	nados d	e Venta (BUR	RAFATO	JORG	E HECTOR)							\times
Cliente	Dato Requ	erido				- 🔎	Fecha D)esde	1		Entrega Desde		0	Puscar
Número	00000	0000	Nro Sec.				Fecha H	lasta 14/11/2	016		Entrega Hasta		۹.	<u>b</u> uscar
Estado	Armado		Ruta								C) Ver Sin Facturar	Ver Fac	turados
÷	🕈 Fecha ۹	.÷ с	Cliente 🤦	\$ ۵	\$ م	\$ م	• م	NroSec	Ţ	≑ Estado	🗧 F. Estado ۹	🕈 Usuario 🔍	. [♦] Ruta	۹ ×
	14/11/2016	BURRAF	ATO JORGE H	ARM	Х	0001	0000002			Armado	14/11/2016	admin		
		,												-
H			Visualiz	zando	el c	omprob	ante ARI	M , lo tildan	nos	y podemos fac	cturar o rem	itir.		
				<mark>ρηλ</mark> ·	ام ما	o dismi		ctivamente	ا ا	stock as dacir		o ofoctiva la o	ntroga	
H				o de	artíc		el compr	chante RF	MI	TO En caso de	σenerar fac	tura directam	ninega	
			dehesi	isar e		nnroha	nte FVR (Factura de	Vei	nta Remito) qu		n un mismo	iente,	
H		$ \setminus $	compre	nhant	e el o	aldo de	udor del	cliente v e		reso de la mer	rcadería			
		$ \setminus$	compre	Joann				cheffe y e	108		caacha.			
H]	Podem	os til	dar n	nás de ι	un ARM a	la vez, par	a re	emitir en un so	lo REMITO	o facturar en	una	
			sola FA	CTUF	RA.									
H														┙
		-						1			1)		
1						11-110		Pining		Yor A				
<u> </u>	oriumr 👳				_	Modificar		Euminar		ver y				
<u>H</u> oja	a Ruta 🛛 🧥		[F2] Facturar			[F3] Remitir		[F5] Estado		[F6] Ver Factura	[F8]	Proceso	[F10] Ruta	

Usaremos la tecla F3 para generar el **REMITO** a partir del **ARM**, y veremos cómo cambian automáticamente los estados del **ARM** y del **PEDIDO**.

	÷	÷	Fecha	٩	÷	Client	te	٩	÷	٩	^{\$} م	\$ م	\$ م	• NroS	iec 🛛 🍸	÷ -	stado	F. Estad	0 9	♦ Usuario	م	♦ Ruta	۹ ¥
F			14/11/2	016	BURRA	Fato	JORG	ΕH	ARM		х	0001	0000002			Remitido)	14/11/	2016	admin			
	1				l				I	I			I					I			I	l	
	_				-													-					_
		2103				14/1	1/201	6 E	BURRA	ATC) JORG	E HECTOR		0001	000000	003	18.634,00			Remitido)		
																				[[52]	Genera	ar Armado	
16																				[F5]	Modifi	icar Estado de	l Pedido
																				[F6]	Ver Arı	mado	
																				[F8]	Confo	rmación del P	edido
																				[F10] Ruta	del Reparto	

Una vez remitido el **PEDIDO**, precisamente obtenemos el comprobante **REMITO DE VENTA** y desde éste podemos generar la **FACTURA**.

Por supuesto lo hacemos desde la "Lista de Remitos de Venta" de nuestro cliente en cuestión, y mediante la tecla F2.

010101 010101 010101 010101 010101 1010101 0101 01	010103 010103 01010 010	10101010101 1010101010 101010101 10101010	01010101 01010101 010101010 010101010 01010100 010101010 010101010 0101	01010103 01010103 01010103 01010103 01010101	10101 10101 10101 10101 10101 01 0	010103 010103 010101 010101 101010 10103 10103		ndeal	n bIT	01010101010 01010101010 01010101010 1010101010 0101010 010	101010101 10101010 01010101 010 1010 01 1)101010)101010 010101 1010101 010101 010101 10100 10100 01
▲ Lista de liente B	Remitos d	e Venta ORGE HECTOR	• 🗩	Número Sec.			Fecha Desde	e 01/11/20	116	Ver Sin Fac	urar	⊐ X <u>B</u> uscar
¢ ¢	Fecha	¢	ente	¢ Q		م	Pecha Hasta	+ NroSec	▼ Depó:	sito ۹	ados Estado	م [‡] Us 🎗
	Tam dese	bién tildamo eamos factura	s el o los c ar. Pueden	omproba i ser más	ntes de un	que o.						
OBS.				Agr	egar		Ver 🖉	<u>E</u> liminar	Estado			>

RECUERDA: El egreso de la mercadería que se vendió se hace efectivo con el REMITO de venta o FVR –Factura de Venta Remito-. El PEDIDO efectúa la reserva, y el ARMADO, saca la reserva para aumentar el stock del producto final HIJO fabricado y que éste luego sea egresado mediante el REMITO.

🚛 Lista de Stock por Movimien	tos por Articulo	os (LAURIL	ETOXI	AL 70 % F	Envase Original	Kgr.)				_		\times
								Desde 1	4/11/2016 🗾 Has	ta 14/11/2016	<u> </u>	<u>B</u> uscar
¢ Depósito ۹	≑ Fecha ⁰	¢ q	• •	¢ مر	٩	¢ ∪/M۹	Disponible o Ingreso	Disponible Egreso	م ^{Reservado} م Ingreso	Reservado q Egreso	¢ Tot	tal ^Q ¥
Depósito Central	14/11/2016	PED	х	0001	0000003	KGR			5,00		5.92	2,5000
Depósito Central	14/11/2016	ARM	х	0001	0000002	KGR				5,00	5.91	7,5000
Depósito Central	14/11/2016	RV	R	0001	00013585	KGR		5,000)		5.91	2,5000

HOJAS DE RUTA

Un componente importando en la gestión de PEDIDOS en **ANDINO GESTION**, es la generación y asociación de las **HOJAS DE RUTA.** Tenemos un maestro de HOJAS DE RUTA, en nuestro módulo de VENTAS.



010101010101010101 0101010101010101 01010101010101010 0101010010	01010101010101010101010 010101010101010	01010101010101010101010101010101010101	<andean /soluciones in</andean 	$\begin{array}{c} 10101010101010101010101010101010101010$	010101010101010 010101010101010 10101010101010 01010101010 010101010 010101010 0101010 0101010 010000 010000
≫ Lista de Nombres de Repartos		? ×			
Lista de Nombres de Reparto	s				
♦ Id Q ♥ Código		٩ ¥			
Agregar Eliminar					
Código 1	Por Defecto	Elect.	De	esta forma podemos asoc	iar a nuestros
	unadar O Cancolar O		PEL	DIDOS, la ruta de reparto y	' su
Hoja Ruta 🍂	[F2] Armar	[F5] Estado	[F6] Ver Armados	[F8] Proceso	[F10] Ruta

Quedo a disposición!

Saludos!

